

Sind Sie bereit für eine echte Herausforderung?

Dann verstärken Sie unser Vertriebsteam.
Wir suchen einen

Vertriebsingenieur (m/w)

für den aktiven Verkauf, die umfassende Betreuung und die Beratung unserer internationalen Kunden in einem Wachstumsmarkt.

Ihre Aufgabe:

- Akquise von Neuprojekten
- Projektierung und Vertrieb von Neuanlagen
- Beratung von Kunden, Interessenten und Multiplikatoren auf Messen, Kongressen und Fachtagungen
- Betreuung von Key Accounts und Bestandskunden

Das erwarten wir von Ihnen:

- Abgeschlossenes Studium in Chemieingenieurwesen, Verfahrenstechnik, Umwelttechnik oder eine ähnliche Ausbildung
- Idealerweise Erfahrung in der industriellen Abwassertechnik
- Erfahrung im Verkauf von erklärungsbedürftigen Investitionsgütern
- Branchenerfahrung in der metallverarbeitenden Industrie
- Akquise- und Abschlussstärke, Verhandlungsgeschick
- Sicheres und souveränes Auftreten, Belastbarkeit, ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Hohe Reisebereitschaft, auch international



Das bieten wir Ihnen:

Sie erhalten eine attraktive, leistungsgerechte Vergütung. Sie arbeiten in einem internationalen Umfeld, in einem dynamischen, wachsenden Unternehmen mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen.

Weiterbildungs- und Aufstiegsmöglichkeiten:

Eine umfassende Einarbeitung und die gezielte Fortbildung in der firmeneigenen Akademie und bei externen Bildungsträgern ist integraler Teil der Personalentwicklung.

Unternehmensziele und Zukunftsentwicklung:

H₂O ist der führende Anbieter von energieeffizienten Vakuumdestillationsanlagen zum recyceln industrieller Abwässer in Europa und beschäftigt heute mehr als 100 Mitarbeiter. Es zu schützen und wirtschaftlich erneuerbar zu machen ist unser Antrieb. Wir sind weltweit anerkannter Partner unserer Kunden und sorgen mit >effizienten Prozessen und sicheren Lösungen< für die Realisierung der abwasserfreien Produktion.

Interessiert?

Wollen Sie mit uns diesen Weg gehen? Senden Sie uns Ihre aussagefähigen Unterlagen mit Angabe der Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins.